

# 金融春雨润大地

## ——大宁农商银行积极助力春耕备耕

本报记者 潘华玲

随着春天的临近,农民开始为春耕备耕而忙碌,播撒一年的希望。大宁农商银行紧跟春天的步伐,秉持“早谋划、早部署、早行动”原则,充分发挥地方金融主力军的作用,聚焦农业生产的关键环节,开展一系列扎实的春耕备耕金融服务活动。截至目前,该行已对接春耕备耕意向客户38户,意向金额达560万元,为当地的春耕生产注入了强劲的金

### 精准服务解民忧

大宁农商银行紧密结合“首季开门红”活动和“千企万户大走访”活动,精心组建了“春耕服务队”。这支队伍深入农业合作社、涉农企业以及各个村寨,与负责人和农户进行面对面的深入交流。他们详细了解生产经营状况、农资储备情况、种植意向以及资金需求等方面的信息,为农户和企业提供“一对一”的定制化金融服务方案,确保资金能够精准投放,切实解决他们在春耕备耕过程中面临的资金难题。

在一次上门服务中,东城支行行长白宏杰遇到商户高会喜倾诉自己的困扰。随着春耕时节的临近,高会喜计划储备有机肥和种子,然而资金短缺成为他面临的一大难题。白宏杰在了解情况后,迅速对高会喜的资产收入等情况进行匹配,最终确定了适合他的产品——惠宁丰收贷。通过高效的调查流程,在很短的时间内,30万元的资金就发放到了高会喜的手中。这笔及时雨般的资金,让高会喜能够顺利开展农资储备工作。高会喜激动地表示:“农商银行就是好,不仅上门服务,而且办事效率还这么高!”

### 政策宣传贴心

惠农政策的有效宣传对于农户了解和享受金融服务至关重要。为此,大宁农商银行借助微信、抖音等热门新媒体平台,打造了立体式的传播矩阵。通过线上平台的广泛传播,突破了时间和空间的限制,让惠农政策能够触达每一位有需求的农户。

除了线上宣传,大宁农商银行还抓住线下有利时机。近日,大宁黄河仙子祠庙会热闹开场,大宁农商银行组织金融服务队深入庙会现场开展金融宣传活动。活动现场工作人员通过发放宣传资料、现场讲解等方式,向广大群众详细介绍了农商银行的各类金融产品和服务。针对群众关心的存款利率、贷款政策等问题,工作人员进行了耐心细致地解答,让大家对农商银行的业务有了更深入地了解。

### 多样服务零时差

大宁农商银行依托其遍布城乡的网点优势,在各营业大厅专门设置了春耕备耕金融服务专柜。在曲峨支行的营业厅内,客户经理郝亮亮在接到客户的电话后,立刻动身前往道教村找到村民房建华。“我在村里承包土地种植樱桃桃树,近期计划扩大规模,就向村委申请扩大承包规模,但是资金不够。通过“金融村官”得知农商银行有春耕备耕的惠农贷款政策,我就打电话申请,客户经理马上就上门了,服务真的是就在咱老百姓身边。”郝亮亮根据房建华贷款需求,经过调查审核,当天就为其办理了10万元春耕备耕资金。

大宁农商银行安排业务骨干值守,为群众提供“一对一”的咨询解答服务,确保能够第一时间处理贷款申请、账户服务等业务。大宁农商银行还不断优化线上金融服务平台,完善操作指南,并安排专人进行线上指导,确保群众能够便捷地使用转账汇款、贷款申请等功能,让金融服务随时触达每一位群众,为春耕备耕提供了坚实的保障。

大宁农商银行将持续加大对春耕备耕的支持力度,深入了解农民和农资经营商户、企业的实际需求,不断创新金融产品和服务方式,确保春耕备耕信贷资金足额、及时供应。

## 农信聚焦

### 洪洞农商银行赵城支行——

## 进村入户忙 服务贴民心

本报记者 刘文军

“咱们农商银行的‘晋享e付’使用方便吗?有啥情况可以随时联系我。”“大哥,运输生意怎么样?有资金需求可以找我们,有闲置的资金也可以存到咱们农商银行。”……

在“首季开门红”活动中,洪洞农商银行赵城支行的工作人员每天忙完自己手中的工作,就会带上宣传资料走访所服务的片区,为群众送上优质、便捷的金融服务。赵城支行服务区域内有赵城头肉、桂花元宵、羊汤等风味名吃,具有悠久的历史 and 独特的口味。为了给这些商户提供专业、高效的金融服务,赵城支行的员工经常上门对接,了解金融服务需求。“大姐,这段时间猪肉的销量还可以吧?咱们的‘晋享e付’收款码要经常使用,这样在以后生产经营中遇到资金难题能够获得更多的信贷资金支持。”……客户经理崔静静在走访过程中,依托前期投放的收款码详细了解商户的经营状况,并适时推荐农商银行的信贷产品。

赵城支行将外拓作为业务增长的关键突破口,全员上下联动,组建了一支充满活力和战斗力的外拓小组,进村入户,走访商圈,与大家面对面交流,宣传金融产品和服务,介绍便捷的支付方式和个性化的金融服务。

赵城支行周边交通便利、工商业发达,这些丰富的资源为其业务发展提供了巨大潜力。该支行以码上贷、公积金贷、晋享贷等产品为依托,开展“网格化”服务。支行员工积极行动,送“码”上门,根据不同群众的经营特点和需求,为他们推荐适合经营发展的产品。同时,赵城支行高度重视服务维护工作,他们细化分类,建立联系群和印发联系卡,确保群众在遇到问题时能够随时得到帮助。客户经理们定期回访,了解群众的使用体验和新的需求,不断优化服务。对已授信企业、商户,稳固业务关系,深入对接上下游企业,实现产业链上的金融服务全覆盖。

在全力努力下,赵城支行各项存款年初净增6330.95万元。该支行行长武铁红说:“我们将继续秉承专业、贴心的服务理念,持续深耕地方金融市场,为地方经济发展贡献更大的力量。”



为丰富广大职工文化生活,古县农商银行工会近日组织职工与子女开展亲子娱乐活动,大家在欢声笑语中做游戏、学剪纸,使紧张的工作状态得到了放松,让亲子关系更加融洽,度过了一段难忘的休闲时光。

本报记者 摄

### 隰县农商银行

## 为实体经济“输血供氧”

本报讯(通讯员 闫杨)隰县农商银行在“首季开门红”中,持续加大信贷投放力度,大力支持产业转型和特色产业发展。今年以来,该行新增贷款户数350户,新放实体经济贷款6129万元,为“贷”动实体经济“输血供氧”。

聚焦“三农”,精准对接客群需求。该行以“整村授信”为抓手,组织客户经理精准对接春耕备耕资金需求,推动绿色农业、生态农业产业化、规模化发展,全力满足农户在梨果特色产业和种植、养殖业等农业生产环节的资金需求,助力巩固脱贫攻坚成果和乡村振兴战略实施。

聚焦小微,主动服务精准营销。该行重点聚焦专精特新、绿色低碳发展和具备科技创新能力的中小微企业,提供差异化、个性化金融服务,助力小微企业纾困解难,引导已授信客户合理用信,进一步扩大中小微企业融资覆盖面。

聚焦民生,优化服务提升体验。该行不断优化社区金融服务,积极开展“金融知识进社区”活动,为社区居民提供存款、理财、贷款及反假币、防范电信诈骗等“一揽子”金融服务,同时关注社区居民关心的热点问题,对应推出配套金融服务。

## 农信简讯

### 侯马农商银行开展党建联建活动

本报讯 侯马农商银行洪洞支行党支部深入开展党建联建,先后与公孙村、梗壁村、吉恒村党支部开展党建联建活动,创新制定立体化的服务清单,针对农户、个体工商户和中小微企业不同客群需求提供多层次的产品和服务;设立驻点式的金融专员,下沉一线帮助群众破解融资难题。(本报记者)

### 霍州农商银行驻村服务方便群众

本报讯 为让更多群众享受到便捷的金融服务,霍州农商银行派出“金融村官”每周前往各村开展驻村服务,悬挂宣传横幅,发放金融知识手册、讲解信贷政策,确保群众对优惠政策“看得见、摸得着、用得上”,为群众提供面对面金融服务。(本报记者)

## 经营大棚 绿色发展

走进符册村的一座大棚内,到处都是绿意盎然的景象,工人们正忙着为黄瓜掐须、整枝、绑蔓。一株株青翠欲滴的黄瓜藤正在向上生长,一朵朵鲜嫩的黄花点缀其中,把整个大棚渲染得生机勃勃。“我之前没经营过大棚,这也是在摸索,希望可以实现养殖种植循环的绿色发展模式。”勾文明笑着说。

2024年符册村在县里的资金扶持下,建起了两座第六代智能温控大棚,采用智能化种植“一键掌控”,由宝源养殖公司负责具体运营。“多年来我一直在从事养殖,种植等多项产业,也多亏了翼城农商银行的支持,让我们不断拓展业务。尤其是2024年与符册村达成合作,一方面拓展了自己的业务,另一方面也为群众带去了增收的机会。下一步在具体运营过程中可能还需要资金投入,我也正在申请提升贷款额度,相信这笔资金会成为我继续创业的资本!”勾文明介绍。

如今,在南唐支行的持续支持下,翼城县宝源养殖有限公司正朝着多元化、绿色化、智能化的方向稳步发展,开创美好未来。

## 农信故事

### 安泽农商银行——

## “易农贷”赋能产业发展

本报记者 潘华玲

人勤春来早,在安泽县的乡村,活跃着安泽农商银行员工支持产业发展的身影。

在安泽县冀氏镇白村,安泽农商银行金融“活水”的注入成为村民刘建军事业腾飞的关键助力。刘建军新建的200多平方米的仓库内,品种齐全的各式化肥储备充足,装满货物的3辆小货车驶向乡村道路,将农资送到田间地头。刘建军常年经营化肥销售,但之前因资金有限,经营规模多年来一直难以扩大。安泽农商银行冀氏支行在下乡走访中了解到他的困境后,客户经理闫婷迅速行动,详细了解其基本情况和生产经营状况后,认定刘建军符合信贷政策,随即开启快速办理模式,为他发放了用于农资产品经营的“易农贷”,授信额度高达60万元。

有了这笔宝贵的资金支持,刘建军立即扩大经营规模。近期,他的店里每天化肥销售达到2000斤左右,不仅为自己带来了丰厚的收入,也极大地方便了周边的村民。刘建军满怀感激地说:“安泽农商银行帮了我的大忙,真是咱们老百姓的银行。”

近年来,安泽农商银行勇担农村金融主力军的重任,积极服务“三农”,以创新金融产品和优质服务,精准滴灌

乡村产业,助力百姓增收致富。粮食、药材、农资等行业的金融需求一直是我们要关注的重点,我行推出的乡村振兴金融产品“易农贷”,聚焦的就是药材、粮食、农副产品收购和农资经销商资金需求量大、时间集中的特点,以信贷资金全力支持产业发展。”安泽农商银行党委副书记、行长薛辉表示。

在安泽县府城镇高必村,同样上演着金融助力产业发展的生动故事。府城支行客户经理宋芳走进村民张玉刚的收购站时,张玉刚正忙碌地指挥工人将收购回来的玉米入库。2023年,府城支行为张玉刚提供了200万元的贷款支持,助力他稳定经营,让他的玉米收购事业蒸蒸日上。

“像张老板这样的商户,短时间内资金需求很大,而且一旦错过时机,损失的效益很大,因此我们在为其办理贷款时就要高效、精准,尽可能缩短办理时间,简化办理流程,及时满足群众的金融诉求,助力他们不断发展壮大。”薛辉介绍,多年来安泽农商银行在“易农贷”产品上发力,持续加大金融支持力度,满足了不同经营群体的金融需求,同时,通过优化贷款流程,简化操作程序,有效解决了群众的资金问题,为乡村产业发展和居民生活改善提供了有力的金融支撑。

### 曲沃农商银行下裴支行——

## “惠农贷”助力“莓”好生活

春回大地,万物复苏。走进曲沃县任庄村的草莓种植基地,一排排整齐的草莓大棚映入眼帘;进入棚内,绿意盎然,一颗颗鲜红欲滴的草莓点缀其中,散发着诱人的香气。农户们正忙着采摘、装箱,脸上洋溢着丰收的喜悦。“今年草莓长势好,价格也不错,多亏了曲沃农商银行下裴支行的支持,我这草莓园才能越办越红火。”草莓种植大户许大哥一边忙着手中的活计,一边高兴地说。

许大哥的“莓”好生活,正是下裴支行助力乡村振兴、支持特色产业发展的一个缩影。近年来,下裴支行立足当地资源禀赋,将支持大棚草莓产业作为服务“三农”、助力乡村振兴的重要抓手,创新金融产品,优化服务模式,为草莓产业发展注入源源不断的金融“活水”。

“想扩大草莓种植规模,但资金周转不开,这可咋办?”这是许多草莓种植户面临的难题。下裴支行了解到这一情况后,主动对接当地政府和农业部门,深入田间地头开展调研,精准掌握农户资金需求。针对大棚草莓种植周期短、见效快

的特点,下裴支行灵活运用总行推出的“惠农贷”等特色信贷产品,实行优惠利率,简化贷款流程,为农户提供便捷高效的信贷服务。截至目前,下裴支行已发放大棚草莓种植贷款330万元,有力支持了农户发展大棚草莓产业。

“农商银行的服务真是没得说,不仅贷款方便,还经常组织专家来给我们讲课,教我们怎么种好草莓,怎么卖上好价钱。”许大哥对农商银行的服务竖起了大拇指。

下裴支行始终坚持“以客户为中心”的服务理念,组建专业服务团队,定期开展金融知识下乡、农业技术培训等活动,为农户提供全方位的金融服务。同时,下裴支行还积极搭建产销对接平台,帮助农户拓宽销售渠道,实现增收致富。

一颗颗鲜红欲滴的草莓,承载着群众致富的希望,也见证了下裴支行助力乡村振兴的责任与担当。未来,下裴支行将继续坚守服务“三农”初心,不断创新金融产品和服务模式,为乡村振兴贡献更大的金融力量。 (本报记者)

## 青春在岗位闪光

### ——记浮山农商银行城关支行行长张森

本报记者 刘文军

他忠诚履职、担当作为,带领支行创下优异成绩;他心系群众、热情服务,赢得了社会各界的肯定与广泛赞誉。他就是浮山农商银行第二党支部书记、城关支行行长张森。在省农商银行第三届职业道德模范评选活动中,张森被光荣地授予“职业道德模范”称号。

### 敬业奉献 追求卓越

“一个支部就是一个战斗堡垒,一名党员就是一面旗帜”这是张森的工作信念。在工作中,张森充分发挥党员先锋模范作用,身先士卒、率先垂范,时刻以高度的责任感和使命感投入到工作中。

张森每周都要制定一份详尽的工作计划,这份计划不仅涵盖了日常的业务工作,还对深入走访、市场调研等关键环节做出了细致安排。“坚持定期走访群众是工作中的一环,只有多沟通多交流才能深入了解群众需求。”张森说,每一次与群众交流,他都细心捕捉对方的需求信息。在与群众交流过程中,他凭借丰富的专业知识和敏锐的市场洞察力,为他们提供专业、高效的金融服务。

为了拓宽更多资源,张森以身作则,每天带领员工穿梭于大街小巷,不放过任何一个有价值的信息。无论是在繁华的商业街区,还是在宁静的居民社区,都留下了他们忙碌的身影。他们主动与群众交流,留下微信和电话等联系方式,不仅树立了良好的农商银行形象,更是为城关支行的发展奠定了坚实的基础。

### 清廉合规 守牢底线

“廉洁奉公不仅仅是一种道德要求,更是维护银行良好形象和信誉的关键所在。”张森说,作为一名银行人,要始终将廉洁自律视为职业操守的核心,才能赢得群众的尊重和信任,为农商银行的发展奠定坚实基础。

有一次,一个客户将两个礼盒塞到他手里,说是过节的一点心意。他婉言谢绝并坚决拒收。但群众执意留下礼品后迅速离开,面对这种情况,张森当即向

关领导汇报事情经过,并在第一时间将礼品上交。他说:“作为一名银行人,不拿群众一针一线是最基本的要求,我们要恪守廉洁自律的职业操守,严守纪律规矩,从点滴小事做起,守好廉洁底线。”

张森的廉洁自律不仅为同事们树立了榜样,也赢得了群众的尊重和信任。在他的影响和带领下,该支行形成了风清气正的工作氛围,进一步提升了社会形象和公信力。

### 心系群众 为民解难

在工作中,张森始终牢记农商银行全心全意服务“三农”的宗旨,将群众的利益放在首位,主动为有资金需求的群众提供金融普惠服务,解决资金难题,成为群众的贴心人。

去年的一天,张森在天坛镇天坛村走访时,得知该村村民李师傅家中有三个孩子,学习成绩都很优秀,但因家境贫困面临辍学的窘境,他的内心被深深触动。于是,张森立即前往走访,经过多方面了解,确认李师傅为人诚实、勤快。为此,他主动联系李师傅,向其介绍农商银行的金融政策,为他办理了5万元贷款,支持其开展小本生意。在贷款发放后,张森没有就此了事,而是时常为李师傅出谋划策,帮助他解决经营过程中遇到的问题。在他的悉心帮助下,李师傅的生意逐渐走上正轨,有了稳定的收入,能够供孩子们读书,并顺利还清了贷款。李师傅逢人便夸张森是他们家的恩人,这份感激之情不仅仅是因为一笔贷款,更是因为张森的真心付出和关怀。

张森以实际行动诠释了忠诚履职、敬业奉献,担当作为、清廉合规、文明服务的职业精神。他说:“在今后的工作中,我会继续保持昂扬的精神风貌和职业态度,为农商银行事业的发展贡献自己的力量。”

## 明星员工

## 种养结合 多元发展

### ——翼城农商银行南唐支行支持宝源养殖公司发展小记

本报记者 潘华玲

位于翼城县南唐乡符册村的翼城县宝源养殖有限公司(以下简称宝源养殖公司)养殖区,一排排标准化牛舍整洁明亮,一头头体格健壮的牛悠闲地吃着草料;大棚内,黄瓜等蔬菜茁壮成长;数百亩的药材地里,药材正在复苏……在翼城农商银行南唐支行支持下,宝源养殖公司从单纯的养殖产业,逐渐发展到养殖、种植等多种产业。

### 深耕养殖 勇闯新路

勾文明养牛多年,最初的他面临着资金紧张、经验不足等诸多困难。但他没有退缩,而是一头扎进养牛的事业中,每天天不亮就起床去查看牛舍的温度和湿度,确保牛有一个舒适的生活环境。在挑选牛犊时,他更是格外谨慎,仔细观察每一头牛犊的健康状况,不放过任何一个细节。

由于勾文明能够精准把握养牛市场的行情,同时具备丰富的养牛经验,

在短短几年时间,勾文明养牛的数量不断增加。随着牛群规模的逐渐扩大,原有的养殖场地已经无法满足需求。于是,勾文明决定进行场地扩建,并于2015年成立了翼城县宝源养殖有限公司,相继建成了专业化的牛舍,配备了先进的通风、保暖和消毒设备。在勾文明的用心经营下,养殖事业更加专业化、规模化,如今牛场占地近20亩、存栏500余头。

近日,南唐支行副行长刘成龙来到宝源养殖公司开展企业走访,勾文明高兴地向刘行长介绍道:“你看我的牛长得多好,这多亏了咱农商银行一直以来的支持。”

### 投身种植 拓展产业

勾文明养牛多年,不仅将养殖事业稳定发展,还不断尝试拓展药材、蔬菜等经济作物种植。2022年,为了支持勾文明发展,南唐支行为其提供了30万元的

贷款支持。

“我首先在本村流转土地,在种植药材前我也做足了功课,先对土地进行了检测,了解土壤的酸碱度、肥力,然后根据检测结果选择合适的药材品种,最终决定种植黄芩、远志等几种道地药材,最终达到300余亩。”勾文明说,在种植药材时,他严格按照药材的生长周期进行管理,从播种、施肥到病虫害防治,每一个环节都精心管理。2023年,勾文明在周边村继续流转土地,又种了100亩苗子白、大葱等蔬菜。对于蔬菜种植,他更是注重绿色环保,采用有机肥料和生物防治的方法,确保蔬菜的品质安全。

勾文明的产业范围不断拓展,这背后是金融“活水”的润泽,他说:“翼城农商银行的授信资金我一直在循环使用,让我经营中不再为资金发愁。”“像您这样的小微企业是我们重点支持的群体,有需求可以及时联系我们。”刘成龙回答。